



Schweizer Kader Organisation
Association suisse des cadres
Associazione svizzera dei quadri

TrendShop ASC

22 mai 2014

Les clés de la négociation

Que ce soit dans son activité professionnelle, avec des amis ou en vacances, il ne se passe quasiment pas un jour sans que l'on ne soit amené à négocier. Négocier un cours de formation avec son supérieur, négocier une augmentation salariale, négocier un changement de poste, etc. Il s'agit dans tous les cas de prendre en compte les besoins des différents interlocuteurs pour parvenir à une relation « gagnant-gagnant ». C'est important de se fixer un objectif maximum, un objectif minimum et un objectif cible. De nombreuses personnes ne se sentent pas à l'aise dans cette démarche. Découvrez les clés du succès de la négociation dans le cadre de ce TrendShop.

Programme

18h30 exposé et cas pratiques
19h30 discussions et questions
20h00 verrée

Date / Lieu

Judi 22 mai 2014

Hôtel du Nord, Rue Colomb 2, 1860 Aigle

[Plan d'accès](#)

Tarifs

Membres ASC: CHF 30.-
Non membres: CHF 70.-
par TrendShop, verrée incluse

Inscription online sur www.cadres.ch/trendshops

Inscription par courrier :

- Oui, je prends part au TrendShop ASC (TSF 06-2014)
 CHF 70.- Tarif non-membre ASC
 CHF 30.- Tarif membre ASC n°

Nom / Prénom

Adresse

Téléphone

E-mail



Intervenante :

Claudia Gonzalez

Formatrice et Coach

Leadership, Communication,
Changement

www.teamformation.ch

**Association suisse
des cadres ASC**

Bd de Grancy 37,
1006 Lausanne

T +41 21 625 78 32

F +41 21 625 78 39

info@cadres.ch

www.cadres.ch